

金融機関向けAIトーク解析サービス

アップ・サイター

UpSighter

by COGNITEE

for Finance

「営業の見える化」と「ロープレ研修のオンライン化」を実現

STEP1

ハイパーフォーマーの
営業トークを
AIで分析して見える化



STEP2

各支店・支社での
商談・ロープレ音声を
アプリで録音



STEP3

ハイパーフォーマーや
業界平均と比較したレポートを
ポータルサイトで確認



金融機関の営業で必要なスキルが身につくレポート

～ 金融機関10社で導入実績のあるUpSighterシリーズ～

〈分析項目一覧〉

ヒアリングスキルに関する項目

- ✓発言量
- ✓質問数・内容

提案スキルに関する項目

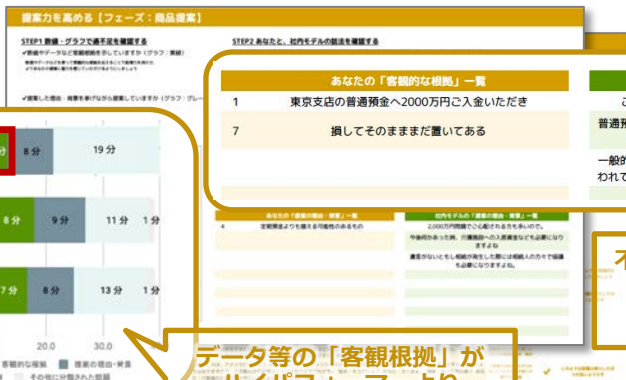
- ✓話題の量・内容
- ✓説明・事例の量・内容
- ✓客観根拠の量・内容
- ✓提案理由の量・内容
- ✓クロージングワード数・内容

コンプライアンスチェック

- ✓断定的表現ワード数・内容
- ✓推奨販売ワード数・内容
- ✓リスク説明ワード数・内容
- ✓相手からの質問数・内容

付録

- ✓全文テキスト
- ✓フィルター数（「えー」等）



データ等の「客観根拠」が
ハイパーフォーマーより
5分少ないと定量的に比較

不足している「客観根拠」は
ハイパーフォーマーの語法を
参考にしてみよう！